

¡Vamos a Planificar!

Prepara a tu equipo para el éxito, planea como un profesional.



Planifica con anticipación, para grandes resultados

Programa su evento con mas de **10 días de anticipación**. ¡Las organizaciones que lo hacen recaudan aproximadamente **109% más** que los eventos de último minuto!

Los eventos iniciados despues de las **6pm el lunes y martes** generan las mayores ganancias.

Dales a los vendedores suficiente tiempo para unirse y configurar su **Tienda Pop-Up Virtual**. Quienes se unen con **7+ días de anticipación** recaudan aproximadamente **35% más** que quienes se unen a última hora.



Motiva tu organización

Anuncia tu evento en una reunión de equipo o en el chat del grupo.

Abre el app para **mostrarle a tu equipo** cómo configurar una tienda en minutos.

¡Mantén la diversión! Celebra cada logro y anima a tus vendedores con **incentivos de participación y desempeño**.

Envía a casa un **volante personalizado** para los padres con información sobre la recaudación.



Comparte los pasos para el éxito de los vendedores

Anima a los vendedores a **personalizar su tienda Pop-Up Store** con una foto o un video corto.

Asegúrese que todos **compartan el por qué están recaudando fondos**. Los patrocinadores dan más cuando ven el impacto que generan.

Usa las **plantillas personalizado de redes sociales** para compartir fácilmente.

Sigue a **@DoADoubleGood** para consejos de recaudación, actualizaciones y formas fáciles de usar para recaudar fondos facilmente, efectivamente y divertidos para su equipo.



¡Vamos a Recaudar Fondos!

Sigue estos consejos para alcanzar tus metas de recaudación.



Establece metas y da seguimiento al progreso

Crea **metas diarias y retos** para aumentar la participación y mantener motivados a los vendedores.

Revisa la **tabla de posiciones** para ver quién esta en el primer puesto, y anima a quienes lo necesiten.

Mantén la energía enviando "**¡choca esos cinco!**" virtuales.



Hazlo divertido con incentivos

Ofrece una variedad de **incentivos individuales y grupales** para que los vendedores se motiven.

Considera **tarjetas de regalo** para los mejores vendedores y **fiestas de pizza** para los mejores equipos.

Celebra cuando los grupos **alcancen sus objetivos**, como cuando el 80% del grupo llegue a su objetivos o cuando se alcanzan **\$500 de ventas**.



Llega a más patrocinadores

Comparte el enlace de la tienda por **mensaje de texto, redes sociales y correo electrónico** en solo unos clics.

Anima a compartir **más allá de amigos y familiares**.

Enviamos a nivel nacional, así que también puedes enviar mensajes o correos a contactos **fuera del estado**.

Usa el **código QR dentro de la app** para registrar ventas **en persona**.

¡Tú puedes!



[Haz clic aquí para personalizar.](#)



Recaudación de fondos de [Nombre de la organización]

[Fecha de inicio] a las [Hora de inicio] – [Fecha de finalización] a las [Hora de finalización]

Meta de recaudación: [\$XX,XXX]

Estamos recaudando fondos para [explicar el motivo de su recaudación/a donde se destinarán los fondos].

Premios de Participación y Logro

1

[Ejemplo de incentivo #1: Día temático o práctica especial cuando el 80% de los participantes abran sus Tiendas Pop-Up Store®.]

2

[Ejemplo de incentivo #2: Fiesta de pizza o excursión para el equipo/salón con mayores ventas.]

3

Ejemplo de incentivo #3: Premios en efectivo o tarjetas de regalo para los 3 mejores vendedores.]

¡Comienza en 2 sencillos pasos!



Escanea el código QR para descargar la aplicación Double Good.



Ingresa tu código del evento:
[XXXXXXX]